

隆重推出

「蘇州大學教育學院」與「金豐集團」

【顧問式營銷-大陸勞動關係協調師先修班】課程



蘇州大學教育學院劉麗芝院長(左3)及學院各教授與金豐集團集團總經理董峰如(左2)於蘇州大學教育學院簽署合作簽約儀式(2009.04.22)

你想投資自己嗎?

沒有人生下來就會做任何事務的，從小到大我們都在學習。在各行各業有一些人找到了他自己的人生目標，成為非常傑出與卓越的人物。回頭看看自己是否一片茫然？

從需求理論來看，我們首先要滿足的是生理需求，之後進而追求最高的自我實現。滿足生理需求是簡單的，只要願意去做就可達到。可是要能夠成功並自我實現卻很難，因為太多的人沒有好好的選擇投資標的，也不會投資自己。

本公司「金豐集團」是個橫跨兩岸的公司，1995年成立於臺灣，2004年跨足上海，2008年擴展至昆山，已經輔導兩岸企業近3000家。並且與蘇州大學教育學院合作，準備三堂顧問師認證班共同開班授課。

現在只要您願意投資自己，本公司講師群也願意將10多年，累積上千人的成功授課經驗與您分享。

【顧問式營銷系列課程】共有三階段：

- 一. 【顧問式營銷—大陸勞動關係協調師先修班】
- 二. 【顧問式營銷—大陸勞動關係協調師進階班】
- 三. 【顧問式營銷—大陸勞動關係協調師講師班】

【大陸新職業】

勞動關係協調師(職業編碼:X4-07-99-17)，從事的工作主要包括：

- | | |
|------------------|------------------|
| <1>勞動標準實施管理 | <2>管理勞動合同 |
| <3>參與集體協商與集體合同管理 | <4>進行勞動規章制度建設 |
| <5>開展勞資溝通和民主管理 | <6>協調處理員工申訴和勞動爭議 |

金豐集團

與 敬邀

蘇州大學教育學院

大陸大學推廣教育開班計畫(蘇州大學教育學院)

一. 課目名稱：【顧問式營銷-大陸勞動關係協調師先修班】一天短期進修班

二. 課程大綱：

時間	上午課程名稱	授課教師	下午課程名稱	授課教師
一天	顧問師營銷-銷售循環 如何快速成為 勞動法令專家	金豐 執案顧問師	工傷保險法條運用說明 企業工傷如何正確轉嫁	金豐 執案顧問師

三. 課程要點：

企業工傷保險為企業一定會購買的保險商品，因為法令的要求，風險的轉嫁，在大陸企業均有此計畫之需求，但因為對法令的不瞭解，造成購買商品的不足或錯誤，需專業的顧問給予導正。只需一天的導引，讓您快速成為勞動法令專家，創您百年之事業。

四. 超級課程利益：

1. 通過本課程培訓，大大提高學員在人力資源管理的理論和實踐能力。替企業構建更加和諧的勞資關係，提高公司績效，減少勞資糾紛的發生，降低公司的經營成本。獲得企業主的最高的信賴與尊重。
2. 本課程讓您能正確的處理工傷風險轉嫁，避免錯誤規畫的發生。

五. 招生對象：

歡迎保險從業人員、學校畢業生、企業處理工傷保險相關人員、欲轉換職業跑道人員、欲兼職增加收入人員。想知道自己權益的人皆可。

六. 招生人數：

每班招收50人，不足20人不開班。(若人數不足可與下期人員合班或退費)

七. 上課時間：上午9：30時至12時，下午1：00至4：00。

八. 上課地點：參閱報名簡章

九. 收費標準：1500元新台幣 (不含稅)

(內含學費1000元、報名費100元、蘇州大學教育學院認證費100元、軟體費300元)。

十. 招生(報名)方式：參閱報名簡章

(本課程結業將提供蘇州大學教育學院與金豐集團簽署之結業證書。但須考試合格者，可認證為本課程的專案顧問師位階)

(未開課地區，若要於當地開課，可採團體預約報名，提供課程學費9折優惠，即收費1400元)

請與我聯絡